**Дилерский договор № \_\_\_**

|  |  |
| --- | --- |
| г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  | «\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_ г. |

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем «Производитель (Продавец)», с одной стороны, и \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем «Дилер», с другой стороны, а вместе именуемые «Стороны», заключили настоящий Договор о нижеследующем:

**1. Предмет договора**

1.1. Производитель (Продавец) обязуется изготавливать и поставлять Товар и относящиеся к нему документы в собственность Дилеру для реализации его третьим лицам в количестве, ассортименте и в сроки, предусмотренные настоящим Договором, а Дилер обязуется принимать и оплачивать его на условиях настоящего Договора.

1.2. В порядке, предусмотренном настоящим Договором, Дилер обязуется оказывать услуги по рекламе и продвижению Товаров, а Производитель (Продавец) обязуется выплачивать вознаграждение за оказанные услуги.

1.3. Наименование Товара:

- \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

- \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

Количество, ассортимент, стоимость поставляемого Товара, план объемов продаж, размеры скидок указываются в Спецификации (Приложение № \_\_), являющейся неотъемлемой частью настоящего Договора. Перечень Товаров, поставляемых по настоящему Договору, может быть изменен или дополнен по соглашению Сторон.

1.4. Товары передаются Дилеру для их последующей реализации на территории \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (далее - Территория).

1.5. Общий объем товаров, поставляемых по настоящему Договору, определяется в течение срока его действия с учетом количества и ассортимента товаров, поставляемых в соответствии с условиями настоящего Договора.

1.6. Оформление заказа на поставку товара проводится Дилером путем подачи Заявки. Заявка подается путем \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_. В Заявке указывается: наименование и количество каждого вида Товара, срок поставки, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_. *(Форма Заявки может быть согласована Сторонами в Приложении к настоящему Договору.)*

1.7. Производитель (Продавец) подтверждает заказ с учетом товарных позиций, которые имеются на складе или могут быть доставлены Дилеру в соответствующие сроки со склада Производителя (Продавца) в течение \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ после получения Заявки. Производитель (Продавец) гарантирует Дилеру выполнение подтвержденных заказов в полном объеме и в надлежащие сроки.

1.8. Право собственности и рисков на Товар переходит с момента подписания сторонами актов приема-передачи.

1.9. Производитель (Продавец) гарантирует:

- соблюдение надлежащих условий хранения Товара до его передачи Дилеру;

- соблюдение требований нормативных документов в отношении материалов и изделий, ввоз которых осуществляется на территорию Российской Федерации;

- надлежащее выполнение производственного контроля качества и безопасности, соблюдения требований нормативных и технических документов к условиям изготовления и оборота Товаров;

- наличие обязательных сертификатов Российской Федерации на импортные товары.

**2. Права и обязанности Производителя (Продавца)**

2.1. Производитель (Продавец) обязан:

2.1.1. Передавать Дилеру Товар своевременно и в полном объеме.

2.1.2. Вместе с Товаром передавать следующую документацию:

- \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

- \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

2.1.3. Производитель (Продавец) обязуется в течение срока действия настоящего Договора не заключать аналогичных соглашений с другими дилерами, действующими на указанной в настоящем Договоре Территории, и воздерживаться от осуществления на Территории действия Договора самостоятельной деятельности, аналогичной деятельности, составляющей предмет настоящего Договора.

2.1.4. Оперативно предоставлять Дилеру по электронной почте или другими приемлемыми для сторон средствами связи полную информацию об изменениях в ценовой политике, о расширении или других изменениях в ассортименте (номенклатуре) соответствующих товаров Производителя (Продавца).

2.1.5. Проводить периодический инструктаж (обучение, тренинг и т.п.) персонала Дилера по вопросам, связанным с осуществлением указанных в Договоре прав.

2.1.6. Осуществлять контроль за качеством услуг (работ, товаров), в том числе в области торговли, которые предоставляются (выполняются, производятся) Дилером на основании настоящего Договора.

2.1.7. Своевременно информировать Дилера о появлении новых Товаров и их стоимости.

2.1.8. Обеспечивать Дилера необходимыми рекламными и ознакомительными материалами, связанными с Товарами. Указанные материалы передаются Дилеру в течение \_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_) рабочих дней после заключения настоящего Договора, а в дальнейшем \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

2.1.9. Оплачивать оказанные Дилером услуги по рекламе и продвижению Товаров в порядке, определенном настоящим Договором.

2.1.10. Не разглашать тайну коммерческой и производственной деятельности Дилера и любую другую конфиденциальную коммерческую информацию, полученную от Дилера в соответствии с настоящим Договором.

2.2. Производитель (Продавец) имеет право:

2.2.1. Заключить с Дилером лицензионный договор на использование товарного знака Производителя (Продавца) на Территории настоящего Договора.

2.2.2. Проверять в любое время ход исполнения Дилером обязательств, связанных с настоящим Договором, не вмешиваясь в его хозяйственную деятельность.

**3. Права и обязанности Дилера**

3.1. Дилер покупает Товары у Производителя (Продавца) и продает их третьим лицам от своего имени и за свой счет. Дилер не может действовать от имени Производителя (Продавца) или какого-либо из его дочерних предприятий.

3.2. В своей деятельности по реализации Товаров Дилер является самостоятельным субъектом предпринимательской деятельности и осуществляет ее на свой страх и риск.

3.3. Дилер обязан:

3.3.1. Покупать у Производителя (Продавца) товары и осуществлять их продажу в пределах договорной территории от своего имени и за свой счет в соответствии с условиями данного Договора и запланированными сторонами объемами продаж, которые согласовываются сторонами в Спецификации.

3.3.2. Оплачивать стоимость каждой партии Товара на условиях, указанных в разделе 4 настоящего Договора.

3.3.3. Дилер обязуется не продавать Товары третьим лицам вне Территории, а также не продавать Товары посредникам, которые намерены продавать Товары третьим лицам, находящимся вне Территории.

3.3.4. Дилер обязуется направлять Производителю (Продавцу) любой запрос или заказ на реализацию Товаров Производителя (Продавца), полученный Дилером от третьих лиц, находящихся за пределами Территории, для дальнейшего рассмотрения в течение \_\_\_\_ (\_\_\_\_\_) рабочих дней с момента получения такого заказа.

3.3.5. Дилер обязуется как прямо, так и косвенно (путем своего участия или оказания влияния на другие организации, а также путем создания филиалов или других мест для реализации Товаров в пределах или за пределами Территории, производства, продажи, лизинга или другим способом) не заниматься распространением товаров, которые аналогичны или подобны Товарам, продаваемым Производителем (Продавцом) по настоящему Договору. Отступление от вышеуказанных положений возможно после получения письменного согласия Производителя (Продавца).

3.3.6. Не использовать от своего имени прямо или косвенно товарный знак Производителя (Продавца), его имя, опыт, связи с целью привлечения клиентов для реализации товаров и услуг других организаций, реализующих товары, аналогичные Товарам Производителя (Продавца), в том числе не использовать товарный знак Производителя (Продавца) совместно с товарными знаками других производителей (продавцов) товаров, аналогичных Товарам Производителя (Продавца), без предварительного письменного согласия Производителя (Продавца).

3.3.7. Осуществлять деятельность в области рекламы Товаров, продвижения Товаров на рынок, связей с общественностью, исследования рынка и обучения торгового персонала путем: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ в следующем порядке: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

3.3.8. Не разглашать тайну коммерческой и производственной деятельности Производителя (Продавца) и любую другую конфиденциальную коммерческую информацию, полученную от Производителя (Продавца) в соответствии с настоящим Договором.

3.4. Дилер имеет право:

3.4.1. Реализовывать третьим лицам Товары на Территории в порядке и на условиях, оговоренных Дилером в договорах о реализации Товаров с третьими лицами.

3.4.2. Получать от Производителя (Продавца) информацию, касающуюся новых Товаров Производителя (Продавца), их качества и ассортимента.

3.4.3. Привлекать третьих лиц к исполнению поручений, связанных с предметом настоящего Договора, с предварительного письменного согласия (Производителя) Продавца. При этом Дилер несет ответственность за действия третьих лиц как за свои собственные.

3.4.4. Использовать фирменное наименование Производителя (Продавца) при осуществлении им деятельности, предусмотренной настоящим Договором, при условии обеспечения надлежащего качества услуг в области торговли и сервисного обслуживания. Объем прав Дилера по использованию фирменного наименования Производителя согласовывается сторонами в Спецификации.

**4. Цена и порядок расчетов**

4.1. Стоимость единицы каждого вида Товара указана в Спецификации (Приложение № 1 к настоящему Договору).

4.2. Минимальная стоимость партии Товара, подлежащей закупке, составляет \_\_\_\_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_) рублей.

4.3. Расчет за каждую партию Товара осуществляется следующим способом: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

4.4. Система скидок определяется следующим способом: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

4.5. Дилер имеет право на бонусы в виде \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ при следующих условиях: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

4.6. За оказанные услуги по рекламе и продвижению Товаров Производитель (Продавец) выплачивает Дилеру вознаграждение в размере \_\_\_\_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_) рублей, в том числе НДС \_\_\_%, в следующем порядке: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

**5. Качество товаров. Порядок приемки. Гарантийные обязательства**

5.1. Качество Товара должно соответствовать сертификатам качества, ТУ и другим нормативным документам, действующим на территории Российской Федерации, для данного вида товара.

5.2. Упаковка, в которой отгружаются товары, и маркировка должны соответствовать государственным стандартам, ТУ и подтверждаться сертификатом качества (или иным документом) изготовителя, обеспечивать сохранность Товара, в том числе при транспортировке. Маркировка Товара должна соответствовать стандартам и техническим требованиям, существующим для данного вида Товара.

5.3. Приемка товаров оформляется сторонами путем подписания актов приема-передачи.

5.4. Получаемый Товар считается сданным Производителем (Продавцом) и принятым Дилером:

5.4.1. По количеству - согласно (товаротранспортным) накладным.

5.4.2. По качеству - в соответствии с сертификатом качества производителя, ТУ и прочей нормативно-технической документацией, принятой для данного вида Товара.

5.5. В случае поставки некомплектного Товара или Товаров несоответствующего ассортимента Дилер вправе отказаться как от некомплектных Товаров, так и от Товаров, не соответствующих условию об ассортименте, а также от всех переданных одновременно Товаров. Такой отказ не считается отказом от исполнения обязательства и не влечет расторжения Договора.

5.6. Если Дилер не отказался от Товаров, не соответствующих условию об ассортименте, и поставка Товаров данного наименования согласно Договору должна осуществляться в следующие периоды поставки, то указанные Товары должны засчитываться в счет объемов этих периодов.

5.7. Если на протяжении гарантийного срока, предусмотренного заводом-изготовителем, выявятся недостатки, дефекты, некомплектность, недопоставка товара, Производитель (Продавец) обязуется в течение \_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_) рабочих дней за свой счет устранить все выявленные дефекты путем замены, а также допоставить отсутствующие части или вернуть Дилеру уплаченную им сумму при отсутствии количества товара на основании соответствующих претензий Дилера, которые подтверждаются актом, составленным при участии представителя Производителя (Продавца) или компетентной организации. Рекламации на выявленные дефекты могут быть заявлены Дилером Производителю (Продавцу) на протяжении гарантийного срока, но не позднее \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ по окончании указанного гарантийного срока, при условии, что уведомление о выявленных дефектах будет предоставлено Дилером Производителю (Продавцу) до окончания гарантийного срока.

5.8. Замененные дефектные товары или дефектные части товаров должны быть возвращены Производителю (Продавцу) не позднее \_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_) рабочих дней после произведенной замены.

**5. Ответственность сторон**

6.1. Сторона, виновная в нарушении условий Договора, которое повлекло за собой убытки, возмещает пострадавшей стороне документально подтвержденные убытки, понесенные ею, в полном объеме.

6.2. В случае нарушения Производителем (Продавцом) срока оплаты, установленного п. 4.6 настоящего Договора, Дилер вправе потребовать от Производителя (Продавца) уплаты пени в размере \_\_\_\_\_% от не уплаченной в срок суммы за каждый день просрочки.

6.3. В случае невыполнения условий п. 2.1.3 настоящего Договора Дилер вправе потребовать от Производителя уплаты штрафа в размере \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_. Основанием для применения штрафных санкций будут являться документально подтвержденные данные об отчуждении Товара третьим лицам без письменного согласия Дилера.

6.4. В случае нарушения Дилером срока оплаты, установленного п. 4.3 настоящего Договора, Производитель (Продавец) вправе потребовать от Дилера уплаты пени в размере \_\_\_\_\_% от не уплаченной в срок суммы за каждый день просрочки.

6.5. В случае нарушения Дилером условий, предусмотренных п. 3.3.3, п. 3.3.4, 3.3.5, 3.3.6 настоящего Договора, Производитель (Продавец) вправе потребовать от Дилера уплаты штрафа в размере \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

6.6. В других случаях стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

**7. Форс-мажор**

7.1. Стороны могут быть освобождены от ответственности за полное или частичное неисполнение обязательств по Договору только при наступлении обстоятельств непреодолимой силы, то есть чрезвычайных и неотвратимых при данных условиях обстоятельств.

7.2. Под обстоятельствами непреодолимой силы подразумеваются внешние и чрезвычайные события, которые не существовали на дату подписания Договора, возникшие помимо воли Сторон, наступлению и действию которых Стороны не могли воспрепятствовать с помощью мер и средств, применения которых в конкретной ситуации справедливо требовать и ожидать от Стороны, подвергшейся действию обстоятельств непреодолимой силы.

7.3. Сторона, подвергшаяся действию обстоятельств непреодолимой силы, должна незамедлительно, но, в любом случае, не позднее 5 (пять) рабочих дней письменно уведомить другую Сторону о возникновении и ожидаемой продолжительности действия обстоятельств непреодолимой силы. В ином случае, такая Сторона лишается права ссылаться на такие обстоятельства, если только последние не препятствовали посылке такого уведомления.

7.4. Сторона, подвергшаяся действию обстоятельств непреодолимой силы, должна в разумный срок предоставить другой Стороне свидетельство, выданное компетентным государственным органом/организацией. Указанное свидетельство служит единственным надлежащим доказательством обстоятельств непреодолимой силы.

7.5. Действие обстоятельств непреодолимой силы, при условии совершения Стороной вышеуказанных действий, продлевает срок исполнения обязательств по Договору на период, соразмерный сроку действия обстоятельств непреодолимой силы и разумному сроку для устранения ее последствий.

7.6. Если действие непреодолимой силы продлится свыше \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, то Сторона, не затронутая ее действием, вправе расторгнуть Договор в одностороннем порядке, направив другой Стороне соответствующее извещение и не возмещая каких-либо убытков, вызванных расторжением Договора.

**8. Срок действия, изменение и расторжение договора**

8.1. Настоящий договор вступает в силу с момента его подписания и действует *(выбрать нужное)*

- в течение \_\_ дней/недель/месяцев с даты его заключения.

- до момента исполнения сторонами своих обязательств по настоящему договору.

8.2. Любые изменения и дополнения по настоящему Договору действительны лишь при условии, что они совершены в письменной форме и подписаны уполномоченными представителями обеих Сторон. Указанные документы являются неотъемлемой частью Договора.

8.3. С момента подписания настоящего Договора все предыдущие переговоры и корреспонденция, связанные с ним, теряют силу.

8.4. Договор может быть досрочно расторгнут по соглашению Сторон либо по требованию одной из Сторон в порядке и по основаниям, предусмотренным законодательством РФ.

8.5. В случае расторжения Договора по любому основанию Стороны вправе не возвращать друг другу все исполненное по нему до момента его расторжения, если иное не предусмотрено законодательством.

8.6. В случае если за \_\_\_\_\_\_\_\_ до истечения срока действия настоящего Договора ни одна из сторон не сделает заявления о своем намерении расторгнуть Договор, то его Договора продлевается на такой же срок и на тех же условиях.

**9. Заключительные положения**

9.1. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах, имеющих равную юридическую силу, по одному для каждой из Сторон.

9.2. Ни одна из сторон не вправе передавать свои права и обязанности по настоящему договору третьим лицам без письменного согласия другой стороны.

9.3. Если иное не предусмотрено Договором, извещения, уведомления, требования и иные юридически значимые сообщения (далее - сообщения) Стороны могут направлять по факсу, электронной почте или другим способом связи при условии, что он позволяет достоверно установить, от кого исходило сообщение и кому оно адресовано.

Для целей ускорения взаимодействия Сторон по Договору допускается направление сообщений на нижеуказанные адреса электронной почты с последующим направлением оригиналов:

Электронная почта Производителя (Продавца): \_\_\_\_\_\_@\_\_\_\_\_\_.

Электронная почта Дилера: \_\_\_\_\_\_@\_\_\_\_\_\_.

9.4. Сообщения влекут гражданско-правовые последствия для Стороны, которой направлены, с момента их доставки указанной Стороне или ее представителю. Такие последствия возникают и в случае, когда сообщение не было вручено адресату по зависящим от него обстоятельствам (п. 1 ст. 165.1 ГК РФ).

9.5. Во всем остальном, что не предусмотрено настоящим Договором, Стороны руководствуются действующим законодательством РФ.

9.6. Споры, вытекающие из настоящего Договора, разрешаются путем переговоров. При не урегулировании возникших разногласий спор разрешается в Арбитражном суде г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ с обязательным соблюдением претензионного порядка. Срок ответа на претензию составляет \_\_ рабочих дней.

9.7. Настоящий Договор имеет следующие приложения, являющиеся неотъемлемой частью настоящего Договора: *(перечислить имеющиеся приложения)*

**10. Реквизиты и подписи Сторон**

|  |  |
| --- | --- |
| Производитель (Продавец): | Дилер: |
|  |  |

*Общая информация:*

Дилерский договор - конструкция договора, позволяющая организовать систему сбыта и продвижения товаров (услуг), возложив соответствующие обязанности на дилеров. Специально законодательством она не урегулирована.

Возможны различные варианты правовой квалификации дилерского договора:

- Смешанный договор (п. 3 ст. 421 ГК РФ), в соответствии с которым к обязательствам сторон по договору применяются правила ГК РФ о договорах поставки и договорах об оказании услуг.

- Агентский договор (ст. 1005 ГК РФ).

Наряду с этим дилерские договоры часто носят рамочный характер (ст. 429.1 ГК РФ).

Существенным условием является предмет договора (с указанием всех характеристик Товара и его характерных особенностей). Порядок действий дилера также требуется расписывать как можно более конкретно, иными словами, он должен иметь максимально четкое представление, какие действия ему разрешаются, а какие запрещены.

***Отличия от других договоров:***

***1) от дистрибьюторского договора***

- Дистрибьюторы работают в основном на внешнем рынке, дилеры – на внутреннем.

- Дистрибьюторы, как правило, не занимаются прямыми продажами товаров потребителям. Дилеры в первую очередь нацелены на реализацию товаров конечным покупателям.

***2) от договора поставки***

- Дилер приобретает товары для их дальнейшей перепродажи.

- Отношения сторон дилерского договора не ограничиваются передачей права собственности на товар от продавца дилеру. К дополнительным обязанностям дилера относятся осуществление рекламы товара, обеспечение его послепродажного обслуживания и т.д.

***3) от договора возмездного оказания услуг***

- Действия по продвижению товара дилер осуществляет в первую очередь в собственном интересе, так как он является собственником товара и его продавцом.

- Действия по продвижению товара являются вторичными к обязанности дилера приобрести и реализовать товар поставщика.

***4) от агентского договора***

- Агент совершает действия от своего имени, но за счет принципала либо от имени и за счет принципала. Дилер осуществляет продажу от своего имени и за свой счет и не вправе действовать от имени и за счет поставщика, кроме случаев, когда такое право ему предоставлено договором.

- При заключении договора купли-продажи агенты представляют интересы производителя (дистрибьютора). Дилер является самостоятельной стороной в сделке и действует исключительно в собственных интересах. Он на свой страх и риск покупает товары у производителя или дистрибьютора (продавца) и перепродает их от своего имени потребителям (покупателям). Последние, в свою очередь, вступают в юридические отношения только с дилером, а не с производителем товара или дистрибьютором.

- Агенты не имеют права собственности на продаваемый товар.

- Выручка от перепродажи дилером товаров поступает в его собственность.

- Для агентов обязанность по их представлению предусмотрена Гражданским кодексом РФ (ст. 974, 999 и 1008). В отношении дилеров она может быть установлена только договором.